



**Sie suchen einen Job als Handelsvertreter in Luxemburg?
Wir bieten eine Stelle voller Herausforderungen in unserer
Vertriebsabteilung.**

Aufgaben

- Annahme von eingehenden Anrufen zur Beratung und Vorstellung unserer Produkte ;
- NB: wir bearbeiten nur eingehende Anfragen, keine Prospektion!
- Vollständige Verwaltung des Verkaufszyklus: Call Management, Zusammenstellung der Kostenvoranschläge, Verkaufsgespräche, Verhandlung und Abschluss des Verkaufs;
- Telefonverbindungen mit internationalen Kunden führen (99% der Geschäfte finden auf internationaler Ebene statt);
- Teilnahme an professionellen Messen (u.a. in Paris und Hannover);
- Unterstützung der Marketing-Abteilung (Kunden-Berichte aufstellen, Übersetzung der Visuelle Hilfsmittel und Webseite vom Französischen ins Deutsche);
- Diese Aufgaben sind nicht restriktiv und entwickeln sich nach Bedarf und Potential des Kandidaten.

Profil

- Minimum Abitur oder Ende des Bachelorstudiengangs (Business School oder Universität), idealerweise mit Berufserfahrung im Bereich Vertrieb;
- Sie sprechen fließend Französisch (interne Firmensprache) und ebenfalls fließend Deutsch (min. Stufe C1). Jede weitere Sprache ist ein Bonus;
- Sie beherrschen Computer-Tools (Word, Excel, Outlook);
- Sie sind motiviert Herausforderung zu meistern, Sie sind eine dynamische Person, Ergebnis- und Leistungsorientiert. Organisationstalent wird sehr geschätzt.

Bedingungen

Diese Stelle ist ab sofort verfügbar. Das Gehalt setzt sich zusammen aus einem Fixbetrag (Je nach Bewerberprofil und gemäß den luxemburgischen Marktbedingungen – die vorteilhaftesten in Europa) und einem variablen Teil (ohne Höchstgrenze) und sog. „Tickets-Restaurant“ (Essensgutscheine).

Karriereaussichten

Bei der ausgeschriebenen Stelle handelt es sich um einen Posten im Rahmen unserer Expansion auf dem deutschen Markt, mit Aussichten auf einen Managerposten innerhalb der deutschen Abteilung.

Hinweis:

Diese Stellenanzeige richtet sich ebenfalls an Abiturienten und Studenten auf der Suche nach einem Langzeitpraktikum.

Wenn Sie sich mit dem gesuchten Bewerberprofil identifizieren können, dann senden Sie uns Ihre Bewerbungsunterlagen (Lebenslauf + Motivationsschreiben) auf Französisch und Deutsch an verkauf@guenstigehallen.de.

[Zurück zur Internetseite](#)